

Recruit Book



ワクにはまるな ワクワクしよう

当たり前にしばられない。

なぜそうなっているんだろう？ なぜそう思うのだろう？

いつでも探究心をもって考え、情熱をもって行動し、
新しいことに挑戦して、変わることを楽しめる。

自分たちで作り出す未来にワクワクしている。

あなたと、一緒に。

これから、エッカ石油はもっと面白くなる。

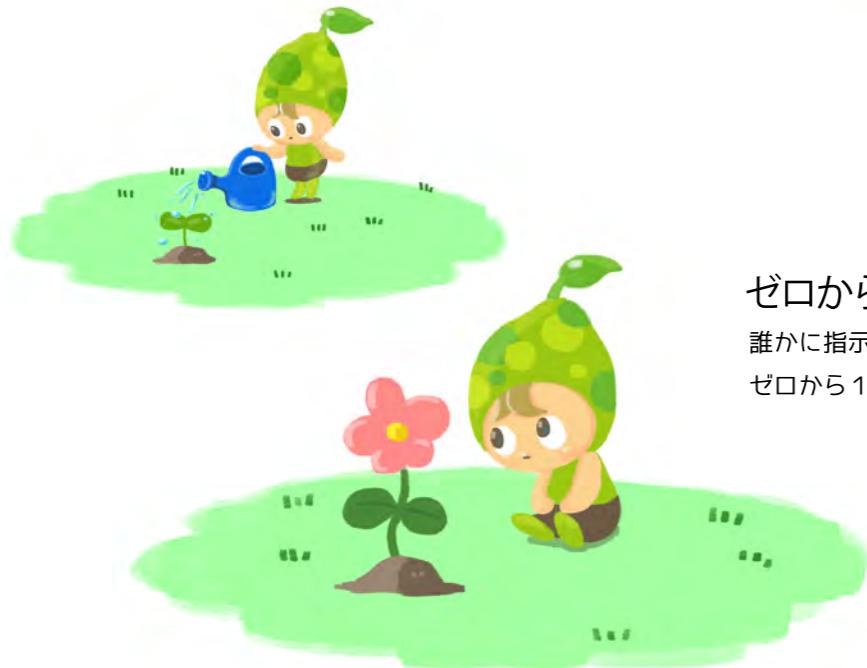
さあ、冒険に出発だ。



エッカ石油が求める人材とは？

探究心のある人材

当たり前を疑う事。しかし正解はない。
未知なるところのそのまた奥の深くにあるものを
探し出し研究しつづける。



ゼロから生み出せる人材

誰かに指示をされなくても、考えて動く。
ゼロから1をつくりだそう。

行動する

セルフスターターな人材

人の数だけ、冒險がある。
さまざまな経験をする事で
かけがえのない仲間が増える。



情熱のある人材

楽しさを発見して、
夢中になる。
その熱量は人をまきこむ
大きな力になる。





安定をつくる人材

安定する場所にとどまらず、
安定をつくる事をしよう。



突破力のある人材

上品な言葉使いや、所作。
環境の変化に対応していく野蛮さ。

まったく違う性質が1つになる時、
問題を突破するあなたの力になる。

ゼロからイチを楽しめる人

エネルギー事業というのは、目立たない空気のような存在です。

普段は気づかないけれど、生活に欠かせない。

だからこそ、確実に安定的に提供していく必要があります。

エッカ石油では、より楽しく、より豊かな暮らしのために、

エネルギー事業に加えて、メイクマンや TSUTAYA、飲食業など
多角的に事業を行っています。

優しさや思いやりと、変化の激しい時代を生き抜く突破力を備えた人を

僕はよく「上品な野蛮人」という表現をしますが、

業種業態にこだわらず、アンテナを張り巡らせて探究心のある人、
新しいものを探して、提案することを怖がらずに挑戦してみる人、
何もないところに何かをつくること楽しめる人を求めています。

お客様の視点に立って、お客様の暮らしをデザインする。

どのように生活を豊かにしていけるのか、一步先に行って提案する。

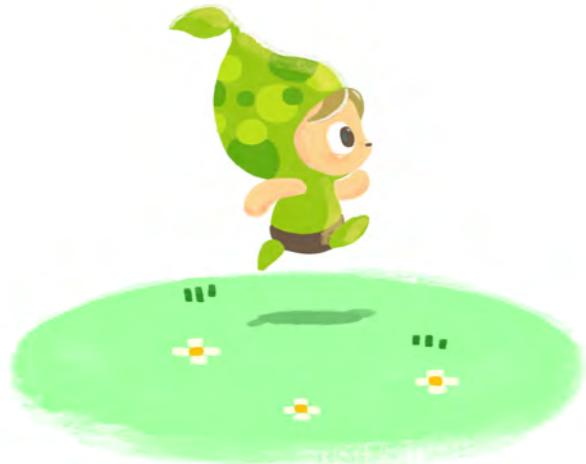
そこに決められたルールはない。

自分たちの手でつくっていく未来にワクワクしている、
あなたと一緒に働くことを楽しみにしています。



代表取締役社長 上地 啓太

エッカグループのみなさん 仕事についてお聞きしました。



営業部

上原浩弥 / Uehara Kouya / 2015年入社



Profile

お客様に安心してガスをご利用いただけるよう営業所の業務をサポートしています。趣味は海外旅行ですが、最近は県内の城めぐりにはまっています。琉球の歴史は面白いですよ。

お客様の安全安心を第一に、
営業所の仕事を裏で支えています。

<どんなお仕事をしていますか>

一言でいうと営業所のサポートです。お客様の安全安心を守るために、ガス器具の期限管理など保安業務関係をはじめ、各営業所の売上向上や業務の効率化に向けた取り組みを行っています。現在、営業所で使用しているガス点検用紙をタブレットに移行する計画に着手しています。端末導入、システム・マニュアル作成、勉強会など、課題も多いですが実現したら作業効率化につながると思います。

<就活生へのメッセージ>

就活時は英語を使う仕事に就きたいと思い、旅行会社などを志望していました。エッカ石油に入社後、中部営業所に勤務していた頃は外国人のお客様が多かったので英語力を活かせたと思います。自己分析を徹底して志望企業を探すのも大事ですが、入社してから自分のやりたいことを見つけていく道もあると思います。僕自身、現在の仕事を一生懸命やる中で目標が生まれやりがいを感じています。

業務部 保安管理課

新垣翔大 Arakaki Shota / 2016年入社



Profile

営業所勤務を経て、保安管理課に配属。自信を持って説明できるようガス事業の分野で必要な資格を取得しました。法令をまとめたハンドブックは必需品。

新人の頃に鍛えられて
社会人として成長できた。

<どんなお仕事をしていますか>

お客様に安全安心なガスライフをお届けできるよう、保安管理体制を統括している部署です。年間計画に基づいて営業所やオートガス事業の保安監査と、社員の保安レベル向上に向けた教育への指導、国や県に提出する報告書作成などを担当しています。最近は、お客様のガスマーティーに異常を感知すると情報が届き、自動遮断などいち早く対応できる集中監視システムの普及に努めています。

<新人の頃を振り返ってみて>

1年目は、社会人としての常識が身についていなかったのでとにかく怒られてばかりでしたね。例えば業務の優先順位も考えずに予定を詰め込みすぎて、大事な会議に参加できなかったり。注意されながらもがむしゃらだった新人時代があるから、言われたことをそのままやるだけではなく、何を求められているのか、自分だったらどうするか、考えて工夫して仕事ができるようになったと思います。

開発部 産業燃料・新エネルギーチーム

粟國太地 Aguni Daichi / 2016年入社



Profile

営業一筋6年目。仕事はみんなで思いやってやるもの。入社してはじめてエッカ石油が故郷宮古島のガスの卸売していることを知りうれしかったです。趣味はBリーグ観戦。

お客様から教わることばかり。
心を通い合わせて、信頼関係を築いていく。

<うれしかったエピソード>

お客様がお客様を紹介してくださることが多いので、信頼していただいているんだなと思いつれしいです。何度も通って、段々と心を通い合わせていく過程が好きですね。普段とても無口なお客様がいらっしゃって、僕の名前を覚えているのかなと思っていたんですが、他社からある製品の営業があった時、「粟國も用意できるなら、粟國から買うよ」と言っていただいてうれしかったですね。

<これからの夢・挑戦したいこと>

開発部では業務用の潤滑油や各種石油製品の販売営業を行っています。新エネルギーチームは、発足したばかりの部署で、まだまだ未知数ですが、石油製品に限らず今まで扱っていないかったものを販売していくう、新分野を切り開いていくという目的があります。「枠にとらわれず、挑戦する」というのがエッカの社風だと思うので、新しい領域にチャレンジするのは楽しみです。

FC事業部 TSUTAYA 読谷店

比嘉結麻 / Higa Yuma / 2019年入社



Profile

TSUTAYA読谷店BOOK担当。
マンネリ化が嫌いで常に向上心を
持って仕事に取り組んでいます。
『スラムダンク』を見て出勤
するのが日課。

流行によって売り場は変化する。
毎日が新しくて、楽しい。

<どんな仕事をしていますか>

業務は大きく分けて2種類あります。一つはBOOK業務で出版社の営業の方と商談したり、新刊も含め、どの本を入荷するか判断し発注します。またTSUTAYA本部の指示でキャンペーンを開催したり、売り場のチェック、ヘルプなども行っています。もう一つは社員業務です。スタッフのシフト作成や、アルバイトの新人教育、売上管理など。改善点を上司に相談しながら、目標達成に取り組んでいます。

<これからの夢・挑戦したこと>

地域ナンバーワンを目指して、地域のお客様とのつながりを大事にしたいです。県内のTSUTAYAでBOOKの売上が4位になれたので(2020年時点)、もっと上を目指したいと思っています。自分のできることを増やして上司の力になりたいですし、キャリアアップに向けて資格取得なども積極的に挑戦していきたいです。

FC事業部 ENEOS Enejet 屋宜原SS

大城岳斗 / Oshiro Gakuto / 2019年入社



Profile

常に清潔で快適、お客様から選ばれる、
地域ナンバーワンのSSを目指します。
趣味はスポーツ観戦。
体を動かすことが好きで、
最近はランニングをしています。

先輩方に支えられ成長してきました。
これからは僕が先輩として、
教えていけるように頑張ります！

<入社して感じたこと>

エッカ石油では入社後半年間、先輩社員がサポーターとして相談にのってくれるので、とても心強かったです。SSに配属され、新人だけど社員ということで現場スタッフを管理していく立場にいること、経験もなく仕事ができないことにとても不安やプレッシャーを感じていましたが、「最初からできないのは当たり前。次はできるように、次に生かしていくらしい」と言われ、気持ちが前向きになりました。

<仕事で心がけていること>

日頃からお客様やスタッフ、SS全体に目を配るように意識しています。ある時、洗車中のお客様が具合悪そうにしていたので、思いきって声をかけ休んでいただいて、自分が代わりに洗車しました。翌日、また来店してくださって、「あなたが気づいてくれて本当に助かった。ありがとう」って言ってくださいました時はうれしかったですね。これからも、お客様の立場になって仕事ができる人でいたいです。

管理部

渡嘉敷 圭 / Tokashiki Kei / 2017年入社



Profile

会社を支える縁の下の力持ち、
総務の仕事に励んでいます。
趣味はバレーボール、高校時代の
部活仲間などでチームを作って
週一回の練習を楽しんでいます。

総務の経験を活かして、
色々な業務にチャレンジしていきたい。

<どんなお仕事をしていますか>

管理部は総務・経理・採用に分かれています。主に担当しているのは正社員・アルバイトスタッフ合わせて約400名いる従業員の入社・退社時の手続きなどです。社会保険に関する業務やユニフォームの支給、必要書類の作成など仕事は多岐に渡ります。総務は会社が円滑に事業を行うために、社員が仕事に専念できるように内側から支えていく役割を担っている部署です。

<渡嘉敷さんが思うエッカ石油のいいところ>

色々な事業を展開しているので、自分の可能性にチャレンジできると思います。幅広い業種を経験をしている先輩方の多角的な視点や考え方も勉強になります。また、アットホームで、若手社員も気兼ねなく意見が言える雰囲気がいいと思います。社内では役職に関係なく「さん」づけで、社長のことでも「上地さん」と呼ぶのもエッカ石油らしく、コミュニケーションが取りやすいですね。

クオリティ一部 クオリティチーム

宮城 秀生 Miyagi Hideyori / 2017年入社



Profile

理系出身ですが業務基準の策定や
改善を企画実施する部署で頑張っています。
腕時計が好きで、みんなが持っていない
もの、有名じゃないけど良いものを
見つけるのが楽しいです。

仕事で心がけているのは
止まらないこと。
常に何かアクションを起こす。

<どんな仕事をしていますか>

クオリティ一部では全社的な業務改善を担っています。会社の基盤となる規程を作成したり、各部署の課題を解決する難しい業務なんですが、達成感はあります。自分が取り組んできた業務は、それまで個々で作成していた契約書を見直し、会社としての標準契約書の作成、適正に運用されているかのチェック体制を構築。この仕事が評価されて年1回の社内表彰で個人賞をいただきうれしかったですね。

<宮城さんが思うエッカ石油のいいところ>

入社試験の面接の時から、明るくてフランクな会社だなと感じていました。型通りの面接ではなく、自分のことを知りたいです。入社してからも、みなさん気さくに声をかけてくれて印象通りでした。業務上、新人の頃から役員の方々に直接説明する機会が多かったんですが、新人の発言にも真剣に向き合い、意見してくださいました。姿勢にも感動しました。

FC 事業部 メイクマン宮古店 副店長
山本 陽一郎 Yamamoto Youichirou / 2015 年入社



Profile
TSUTAYA石垣店のアルバイトを経て、
2015年入社。2019年メイクマン宮古店の
副店長に就任。
アウトドアも好きだが最近の休日は
ひたすらネットTV、Netflixなど多数鑑賞。

実力と評価が合致すれば、
年齢に関わらず、
目指しているポジションにつける。

<仕事で心がけていること>
チームワークを大事にしています。連携して仕事が円滑に進むように。現在、社員12名、アルバイト44名、個々で動くと無理や抜けが生じてしまいます。常にクオリティの高い売り場づくり、接客サービスを行うには団結力が必要。また、いい売り場ができた時など写真やデータで記録を残し、担当者が変わってもレベルアップした仕事ができるような仕組みづくりを心がけています。

<山本さんが思う、エッカ石油のいいところ>
若くても経験が浅くても、自分の目的がはっきりしていて、そこに向かって進んでいる人は、実力と評価が合致すれば、そのポジションにつける会社です。目標設定と評価制度が確立されていて分かりやすい。自分の頑張りが評価され、副店長に任命された時はうれしかったです。評価する立場になり難いこともありますが、一人ひとりのモチベーションが上がるよう取り組んでいきたいです。

株式会社ジュネ 企画部カスタマーチーム
砂川 なな恵 Sunagawa Nanae / 2018 年入社



Profile
2020年よりグループ会社である
株式会社ジュネに出向。
縫製やデザインにこだわって
作っているブランドの
魅力を伝えていきたいです。

県内外にファンのいる
人気ブランドなので、
お客様とのつながりを大切にしたい。

<どんな仕事をしていますか>
ジュネでは、アロハシャツの「PAIKAIJU」(パイカジ)とかりゆしウェアの「Coconut Juice」(ココナッツジュース)、2つのブランドを展開しており、私は主にオンラインショップでの受注発送業務を担当しています。注文を受けてから商品の検品、梱包、発送まで一連の業務を担当。他にも公式SNSで商品の情報発信、商品撮影、メルマガ配信、季節ごとのキャンペーンなど販売促進の企画を行っています。

<仕事で心がけていること>
常に臨機応変に対応することを心がけています。県外のお客様から沖縄で結婚式を挙げる予定で、親戚とお並いで着るために10枚ほど注文したけれど、サイズが合わないから交換したいという連絡が来たのは式の1週間前。今から発送しても間に合わないので、直接ホテルにお届けした方がいいのではと思い上司に相談しました。無事お届けできて、喜んでいただけました。どんな時も最善を尽くしたいです。

VISION

暮らしにいいこと次々と、ワクワクすること続々と
暮らしデザインカンパニー

いつもの暮らしに「ちょっといい」の種をまき、
もっと楽しい、もっと豊かなライフスタイルが実現できるように。
私たちは「暮らしデザインカンパニー」として進化しつづけます。

住
Comfortable

食
Tasty

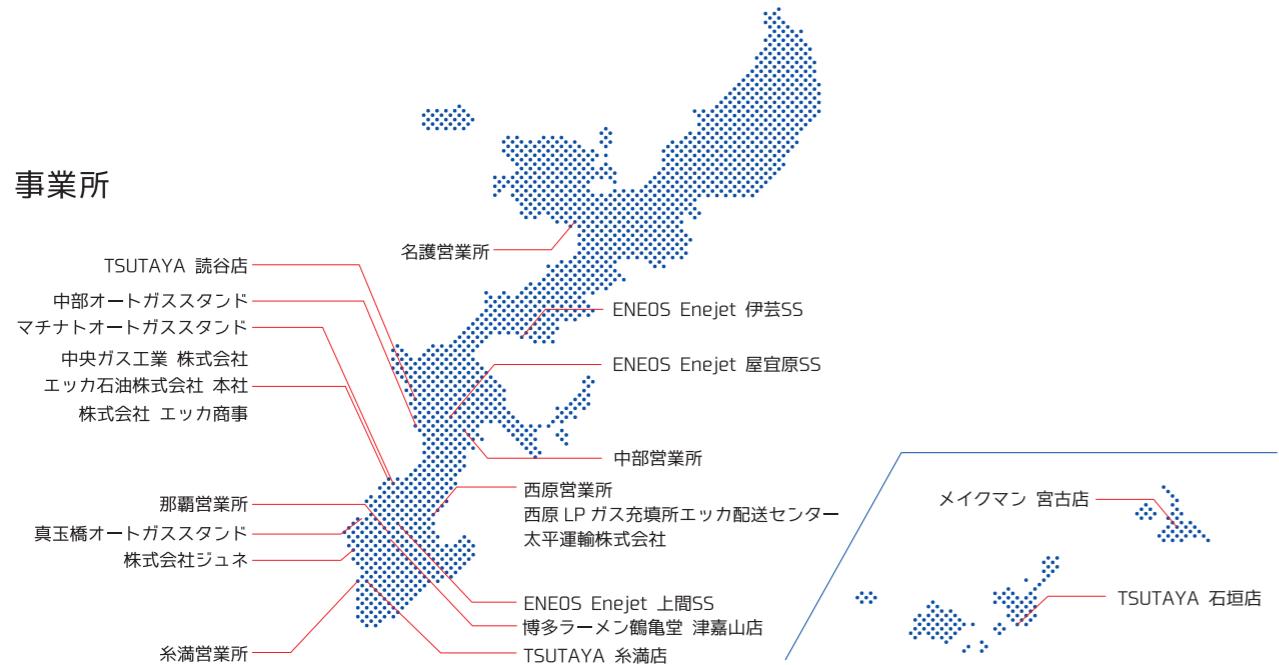
樂
Delight



本社

〒901-2131 浦添市牧港5-3-2
TEL.098-879-3939 FAX.098-879-9260

事業所



会社概要

設立	1965年（昭和40年）3月17日
資本金	4,000万円
代表者	上地啓太
従業員数	393名（2020年12月時点）
平均年齢	34歳
事業内容	LPG、石油製品の卸小売、フランチャイズ店舗運営、ホームセンター事業
取引銀行	沖縄銀行、沖縄海邦銀行、商工中金、みずほ銀行、三菱東京UFJ銀行 他、
関連会社	太平運輸 株式会社、株式会社 エッカ商事、中央ガス工業 株式会社、株式会社 ジュネ

沿革

- 1965年 沖縄液化ガス株式会社を設立
1966年 エッソスタンダード石油沖縄地区総代理店となる
1972年 社名を沖縄液化ガス株式会社より株式会社エッカと改める
1973年 国場営業所を建設 充填業務を開始
1975年 太平運輸株式会社設立 LPG の安定運送を開始
1978年 社名を株式会社エッカより株式会社エッカ石油に改める
1979年 沖縄県北中城村に充填所を建設 中部地区の充填業務を開始する
1988年 浦添市、泉州巿友好都市記念中国物産展協賛
1993年 社名を株式会社エッカ石油よりエッカ石油株式会社に改める
1994年 沖縄セルラー電話株式会社代理店となる
1996年 TSUTAYA 糸満店・石垣店開設
1997年 沖縄県宮古島市にメイクマン宮古店を開設
2004年 沖縄県西原町に西原 LP ガス充填所を設立
2008年 TSUTAYA 読谷店開設
2014年 ガス集中監視システム導入
2015年 創立50周年
2015年 Tポイントサービス開始 県内初！ガス料金にTポイント付与
2017年 沖縄県南風原町に博多ラーメン鶴亀堂をOPEN
2017年 初のテレビCMを放映
2017年 本社オフィスにワンフロアフリーアドレス制を導入
2019年 体験型モデルルームOPEN 業界県内初
2020年 お笑いバイアスロン メインスポンサー

エッカ石油の

リクルート情報はコチラ ↓



ekka.co.jp/recruit/

採用実績

- 採用人員 2020年→10名 2019年→7名 2018年→6名
採用実績学校名 琉球大学、沖縄国際大学、沖縄大学、日本大学、関西国際大学、
関東学院大学、山梨学院大学、桜美林大学、久留米大学、福岡大学、
南華大学（台湾）、専門学校日経ビジネス、沖縄情報経理専門学校
選考方法 筆記試験、面接、適正試験



<採用に関する問い合わせ先>

沖縄県浦添市牧港5-3-2 TEL.098-879-3939

担当：管理部 採用チーム mail : ekka-career@ekka.co.jp

