



未来は、
もう始まっているよ。

ekka.co.jp



Recruit Book

 **エック石油株式会社**

ワクワクにはまるな ワクワクしよう

当たり前にしばられない。

なぜそうになっているんだろう？ なぜそう思うのだろう？

いつでも探究心をもって考え、情熱をもって行動し、
新しいことに挑戦して、変わることを楽しむ。

自分たちで作り出す未来にワクワクしている。

あなたと、一緒に。

これから、エッカ石油はもっと面白くなる。

さあ、冒険に出発だ。

エッカ石油が求める人材とは？

探究心のある人材

当たり前を疑う事。しかし正解はない。
未知なところのそのまた奥の深くにあるものを
探し出し研究しつづける。



行動する

セルフスターターな人材

人の数だけ、冒険がある。
さまざまな経験をする事で
かけがえのない仲間が増える。



ゼロから生み出せる人材

誰かに指示をされなくても、考えて動く。
ゼロから1をつくりだそう。



情熱のある人材

楽しさを発見して、
夢中になる。
その熱量は人をまきこむ
大きな力になる。



安定をつくる人材

安定する場所にとどまらず、
安定をつくる事をしよう。

突破力のある人材

上品な言葉使いや、所作。
環境の変化に対応していく野蛮さ。

まったく違う性質が1つになる時、
問題を突破するあなたの力になる。



ゼロからイチを楽しめる人

エネルギー事業というのは、目立たない空気のような存在です。
普段は気づかないけれど、生活に欠かせない。
だからこそ、確実に安定的に提供していく必要があります。
エッカ石油では、より楽しく、より豊かな暮らしのために、
エネルギー事業に加えて、メイクマンや TSUTAYA、飲食業など
多角的に事業を行っています。

優しさや思いやりと、変化の激しい時代を生き抜く突破力を備えた人を
僕はよく「上品な野蛮人」という表現をしますが、
業種業態にこだわらず、アンテナを張り巡らせて探究心のある人、
新しいものを探して、提案することを怖がらずに挑戦してみる人、
何も無いところに何かをつくることを楽しめる人を求めています。

お客様の視点に立って、お客様の暮らしをデザインする。
どのように生活を豊かにしていけるのか、一歩先に行って提案する。
そこに決められたルールはない。
自分たちの手でつくっていく未来にワクワクしている、
あなたと一緒に働けることを楽しみにしています。

代表取締役社長 上地 啓太



VISION

暮らしにいいこと次々と、ワクワクすること続々と
暮らしデザインカンパニー

いつもの暮らしに「チョットいい」の種をまき、
もっと楽しい、もっと豊かなライフスタイルが実現できるように。
私たちは「暮らしデザインカンパニー」として進化しつづけます。



エネルギー事業を軸に、グルメやエンターテインメントの分野でも事業を展開し、
暮らしに総合的なサービスを提供できる企業を目指しています。



THE TEAM

営業部

那覇営業所・中部営業所
西原営業所・名護営業所
糸満営業所・第一営業課

クオリティー部

クオリティーチーム
カスタマーセンター

開発部

LPガス開発チーム
産業燃料
新エネルギーチーム

デジタルデザイン チーム

ともに働き、ともに笑い、
ともに成長する。
エッカのチーム力。

マーケティング 戦略室

業務部

MD課・保安管理課
コールセンター
エッカ石油配送センター

FC事業部

EneJet屋宜原SS、上間SS、伊芸SS
マチナトオートガススタンド
TSUTAYA石垣店
メイクマン宮古店
鶴亀堂津嘉山店

管理部

総務チーム・経理チーム
採用チーム

エンジニアリング 工事準備室



若手社員に聞きました。

今の自分を超越るために。

日々、真面目に楽しく働いているフレッシュな若手社員の
仕事に対する想い、職場の雰囲気やエッカ石油を選んだ
理由などを紹介します。





開発部
産業燃料・新エネルギーチーム
羽地航平
Kohei Haneji
2021年入社

先輩に支えられ、日々勉強。
お客様の「ありがとう」がやる気の源。

主にエンジンオイルの販売を担当しています。商品の種類が豊富で幅広い知識が求められるので、先輩社員をはじめお客様や取引先に教えていただくことも多く、まだまだ勉強中です。営業なので印象が大事。明るく笑顔で、そしてスピーディーな対応を心がけています。お客様のご要望にお応えして「ありがとう」と言っていただいた時や、提案した商品を喜んでいただけると嬉しくてやりがいを感じます。

エッカ石油の魅力は社員の人の良さ、優しさだと思います。新入社員のサポーター制度があって、サポーターの先輩が社会人になったばかりの不安や仕事の悩みなど、何でも相談にのってくれ、すごく心が楽になりました。上司や先輩が気軽に声をかけてくれるので、自然とがんばろうという気持ちが湧いてきます。



1日のスケジュール



営業部・那覇営業所
狩俣利紀
Riki Karimata
2021年入社

常に今の自分に満足しない。
資格取得でスキルアップを目指す。

那覇営業所でガス器具を中心に住宅設備の販売営業を担当しています。販売だけでなく、設置や保安点検、開閉栓作業も行っているので、安全に業務を遂行する上で必要な資格を取得。さらに上の資格を目指して勉強中です。業務と並行して資格取得の勉強するのは大変ですが、朝早く出社して始業前の時間を勉強や練習に充てています。先輩方が気にかけてくれて、技術指導などしてくれるので心強いです。資格を取ると自分の武器が増え、強くなっていく気がしてモチベーションが上がります。

エッカ石油は、社員の人の良さや職場の雰囲気がいい会社だと思います。また、一つの事業だけでなく業種が多岐に渡っているように、常に進化している、新しいことにチャレンジするワクワク感が魅力です。



1日のスケジュール

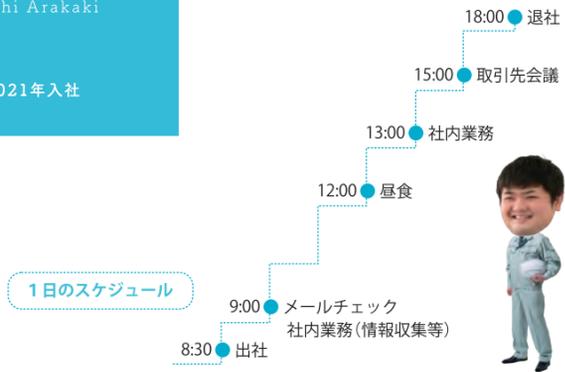




業務部・MD課
新垣 裕一
 Yuichi Arakaki
 2021年入社

風通しがよく、新しい取り組みに積極的な社風が魅力。

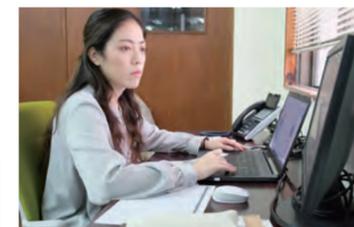
MD課とはマーチャンダイジング課の略で、主に商品の仕入れからお客様の手に渡るまでの流通業務をサポートしています。例えば、営業所ごとに必要な商品をまとめてメーカーに発注したり、お客様の店舗の不良在庫をとれだけ削減できるかに取り組んでいます。お客様と直接接することはないですが、ミスなく業務を行うことで営業部門を支えているので、ミスがないように注意しています。今後は専門知識をさらに身に付け、資格取得にも挑戦したいです。エッカ石油に入社した理由は、新しいことに積極的に取り組んでいく会社だと感じたからです。職場の雰囲気は風通しがよく、自分の意見を言いやすい、社員の意見を柔軟に取り入れていく環境が魅力だと思います。



クオリティー部
 カスタマーセンター
山里 麻未
 Ami Yamazato
 2021年入社

少しずつできることが増え、成長とやりがいを感じる。

カスタマーセンターで、ガスご利用のお客様からの電話対応とFC(フランチャイズ)店舗の事務処理を行っています。電話を通してお客様と直接関わる業務なので丁寧な対応と、事務に関してはミスがないかのチェックを常に心がけています。業務についての当初は戸惑うことばかりでしたが、電話対応に困っていたり、事務処理で分からないことがあるときも、先輩がすぐに気づいて「大丈夫?」「聞きたいことある?」と声をかけてくれて、相談しやすい環境を作ってくれていたのですごく心強かったです。少しずつ新たな知識を得て、経験を経て、スムーズに対応できる業務が増えてきたことに自分自身の成長を実感し、やりがいを感じています。





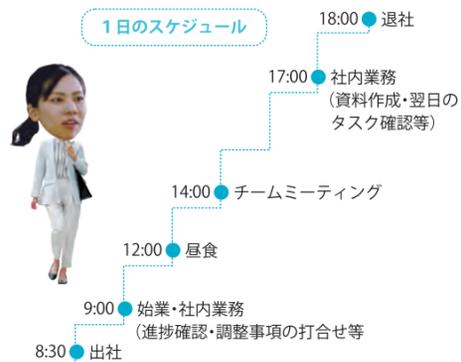
先輩社員に聞きました。

着実にキャリアアップを実現している先輩社員に、これまでの経験や、いちプレイヤーからチームをマネジメントする立場になり、リーダーとしての心構えなど語っていただきました。



クオリティー部
クオリティチーム
課長代理
渡辺優花
Yuka Watanabe

2018年入社



社内の業務改善と社員研修の 企画運営を担う、黒子のような役割。

主な仕事は社内の業務改善と社員研修です。業務改善では、経営層の考える中長期計画を実現するための企画運営を担っています。例えば、2年ほど前に各営業所の事務業務を集約して本社にカスタマーセンターを設立するという大きなプロジェクトがありました。計画段階から携わり、最適な方法、どのタイミングで立ち上げるか、各営業所の業務を統一してマニュアル化するには何が必要かなど多くの課題をチームで解決し、大変でしたが達成感がありました。

周囲への気配りを大切に仕事を進めるよう心がけています。6年目を迎え、課長代理に昇格し、仕事に対する姿勢や責任感が高まりました。任される業務が大きくなり不安もありますが、出来ることが増えると楽しいですし、やりがいを感じます。



FC事業部
ENEOS Enejet上間SS
マネージャー
栗國太地
Daichi Aguni
2016年入社

**プレイヤーからマネジメントへ
次のステップに進んで視点が変わった。**

営業部と開発部で6年間の営業経験を経てFC事業部に配属。現在は上間SSのマネージャーをしています。自ら営業に行く仕事から、お客様を待つ商売に変わったことで、考え方も変わりました。もっとお客様に店舗に来ていただくにはどうしたらいいかを常に考えています。両方経験できるのは複合企業ならではの良さだと思います。また、いちプレイヤーから組織をマネジメントするという次のステップへ進み、視点も変わりました。スタッフの働きやすさ、モチベーションの上げ方、店舗として売上を伸ばし会社に貢献するにはどうしたらいいかを考えるようになりました。誰に対しても敬意を持って接し、小さなことでも感謝の言葉をかけ、気持ちよく楽しく働ける部署を目指しています。



1日のスケジュール

- 9:00 ● 出社
- 10:00 ● 市況(周辺のSSを視察) 事務作業、店舗での接客
- 12:00 ● 昼食
- 13:00 ● 法人契約の営業 店舗での接客
- 18:00 ● 退社



灯油
営業部・糸満営業所
所長
川満一世
Kazutoki Kawamitsu
2017年入社

資格取得が転機に。大きな仕事を任せられるようになり、入社7年で営業所長へ。

入社3年目にガス主任技術者の資格を取得し、その後、業務主任者として公共施設などガス使用量の大きい設備のプロジェクトを任せられるようになりました。7年目の今年、糸満営業所所長に就きましたが、まだまだ勉強中です。所員には自分より年上の方もいますが、フラットな関係で技術面など教わることも多いです。頼ったり頼られたりですね。みんなが働きやすいようにマネジメントするのが自分の仕事だと思っています。振り返ってみると、上司に恵まれていたと思います。分からないことはとことん質問・確認していましたが、上司は根気よく丁寧に教えてくださいました。質問しやすい職場環境はエッカ石油の魅力なので、自分も同じように後輩に教えるようにしています。

1日のスケジュール

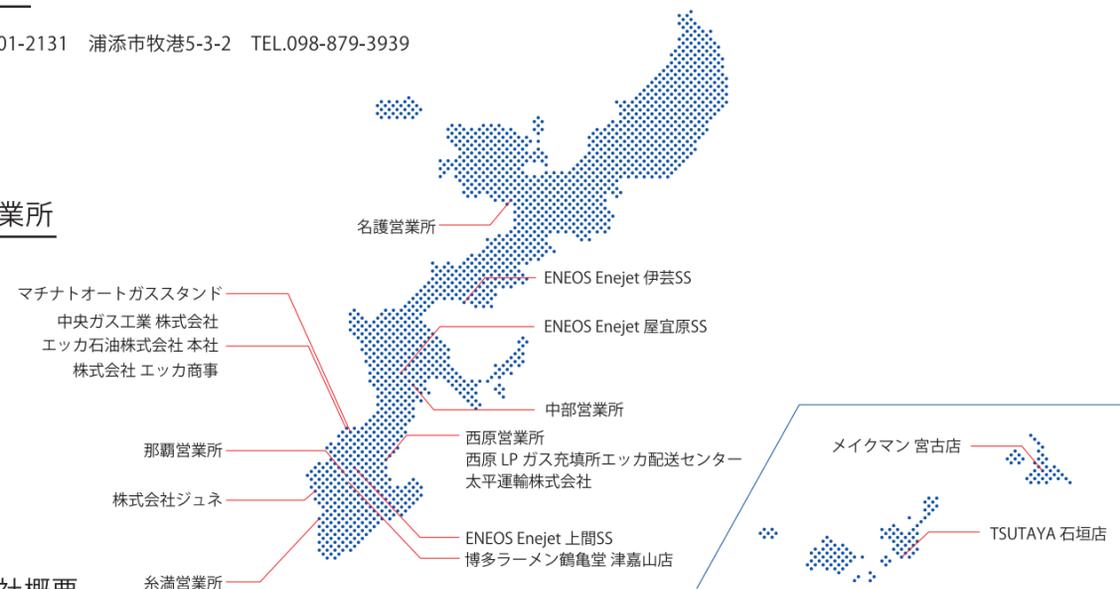
- 8:30 ● 出社
- 9:00 ● 朝礼・ミーティング
- 9:30 ● 書類作成等の社内業務
- 12:00 ● 昼食
- 13:00 ● 現場作業フォロー
- 17:00 ● 帰社・事務作業
- 18:00 ● 退社



本社

〒901-2131 浦添市牧港5-3-2 TEL.098-879-3939

事業所



会社概要

設立 1965年（昭和40年）3月17日
資本金 4,000万円
代表者 上地啓太
従業員数 308名（2023年12月時点）
平均年齢 34歳
事業内容 LPG、石油製品の卸小売、フランチャイズ店舗運営、ホームセンター事業
取引銀行 沖縄銀行、沖縄海邦銀行、商工中金、みずほ銀行、三菱東京UFJ銀行 他、
関連会社 太平運輸 株式会社、株式会社 エッカ商事、中央ガス工業 株式会社、株式会社 ジュネ

採用実績

採用実績 2023年→3名 2022年→4名 2021年→2名 2020年→10名 2019年→7名
採用実績学校名 琉球大学、沖縄国際大学、沖縄大学、名城大学、日本大学、関西国際大学、関東学院大学、山梨学院大学、桜美林大学、久留米大学、福岡大学、南華大学（台湾）、専門学校日経ビジネス、沖縄情報経理専門学校
選考方法 SPI適正検査、集団選考、個人面接

若手社員へのインタビューを動画でもご覧いただけます

INTERVIEW MOVIE



エッカ石油のリクルート情報はコチラ↓



ekka.co.jp/recruit/



[@ekka_recruit](https://twitter.com/ekka_recruit)



[ekka_recruit](https://www.instagram.com/ekka_recruit)

<採用に関する問い合わせ先>

沖縄県浦添市牧港5-3-2 TEL.098-879-3939 担当：管理部 採用チーム mail：ekka-career@ekka.co.jp